

EL PERIÓDICO DE LOS PROFESIONALES DE LA AERONÁUTICA Y EL ESPACIO
www.actualidadaeroespacial.com
Número 112 - Enero de 2018



España invertirá para reactivar la industria de **Defensa**

Boeing y Embraer negocian su fusión



Nueva ruta
Madrid – Recife (Brasil)



www.aireuropa.com

Airbus: Luces y sombras al término del año

La confirmación de centenares de pedidos de aviones a finales del 2017, además del último éxito arrollador en su despedida del director comercial, John Leahy, viene a cerrar un año traumático para Airbus, atormentado por la agitación en su cúpula directiva y las investigaciones de corrupción.

El contrato con Indigo Partner por 430 aviones A320neo y hasta otros 275 pedidos en un esprint de último minuto se consideran un gran final para Leahy, que se jubilará en enero después de triplicar la cuota de mercado de Airbus en sus 23 años al frente.

Si bien es cierto que la aceleración final casi con foto finish para superar a su rival norteamericano en la carrera de ventas anuales y que su operación con CSeries de Bombardier ha supuesto a Airbus una jugada maestra que Boeing no ha conseguido eclipsar con su frustrado intento de compra de Embraer, todo ello no llega a calmar el ruido producido por los cambios anunciados en la cúpula directiva del constructor aeronáutico europeo y sus previsiones respecto a la reducción del ritmo de producción de su A400M y el posible cese en la fabricación del A380, si no llega el decisivo pedido de Emirates.

Airbus ha soportado lo que los empleados internos describen como un año doloroso, cayendo bruscamente detrás de Boeing y viendo a sus equipos de ventas desmoralizados por el impacto de las investigaciones británica y francesa en el uso de intermediarios por parte de una unidad central ahora disuelta.

Sin embargo, el precio de sus acciones está cerca de niveles récord ya que el fabricante aeronáutico europeo se recupera de los recientes problemas de producción.

Si todas las ofertas anunciadas por Airbus desde el comienzo de diciembre están incluidas en el total del año, el 66,6% de las ventas de 2017 se habrán realizado en el último mes, frente al promedio del 20% registrado en los 10 años anteriores.

Por el contrario, ha sido un año pobre para pedidos de aviones de fuselaje ancho de Airbus. A pesar de las dudas sobre el futuro del avión de pasajeros más grande del mundo, el A380, Airbus aún espera obtener un pedido de 36 aviones por parte de Emirates. Las conversaciones fracasaron en el Dubai Airshow del pasado mes de noviembre. De ahí que el fabricante europeo haga planes de contingencia para cesar la producción del A380 si se abandona el acuerdo con Emirates.

También en lo que se refiere a nuestro país y, concretamente, para la línea final de ensamblaje de Sevilla, donde se termina el avión de transporte militar, el A400M, el presidente de Airbus España, Fernando Alonso, anunció a los periodistas a finales de 2017 la reducción del ritmo de producción en el año que ahora empieza y en el siguiente, con lo que esto puede suponer para el empleo en la planta sevillana y en las empresas proveedoras de dicha fábrica.

Pese a todo, brindamos por este nuevo año que ahora comienza para que sea más fructífero y ventajoso para el sector aeroespacial, de forma que el balance de dentro de doce meses tenga muchas más luces que sombras. ¡Feliz año 2018 para todos!

Edita: Financial Comunicación, S.L.
C/ Ulises, 2 4ºD3 - 28043 Madrid.

Directora: M. Soledad Díaz-Plaza
Redacción: María Gil y Beatriz Palomar.
Colaboradores: Francisco Gil y María Jesús Gómez



Publicidad: Serafín Cañas.
Avda de Bélgica, 87 - 28916 Leganés (Madrid).
Tel. 91 687 46 37 y 630 07 85 41
publicidad@actualidadaeroespacial.com

Redacción y Administración: C/ Ulises, 2 4ºD3 28043 Madrid.
Tel. 91 388 42 00. Fax.- 91 300 06 10.
e-mail: revaero@financialcomunicacion.com y redaccion@actualidadaeroespacial.com

Depósito legal: M-5279-2008.

Airbus anuncia cambios en su cúpula ejecutiva



El Consejo de Administración de Airbus aceptó el pasado día 14 las renuncias del CEO del Grupo, Tom Enders, y del COO y presidente de la División de Aviones Comerciales, Fabrice Brégier, que será sustituido por Guillaume Faury, actual CEO de Airbus Helicopters.

Debilitado por investigaciones por las sospechas de corrupción en Europa contra Airbus, el CEO alemán, Enders, de 59 años, informó al Consejo de Administración que no deseaba proponerse para un nuevo periodo como CEO del Grupo al final de su mandato actual que concluirá en abril de 2019.

Por su parte, Fabrice Brégier, de 56 año, actual director de operaciones de Airbus (COO) y presidente de Airbus Commercial Aircraft, informó al Consejo de Administración que no deseaba tomar parte del proceso de selección para el nuevo CEO para 2019 y que renunciará el próximo mes de febrero para aprovechar nuevas oportunidades fuera de la compañía.

Guillaume Faury, de 49 años, actual consejero delegado de Airbus Helicopters, sucederá a Fabrice Brégier en el puesto de presidente de Airbus Commercial Aircraft. "Es un gran honor para mí confiar en este nuevo desafío y espero con interés pilotar las emocionantes actividades de Airbus Commercial Aircraft ", dijo Faury.

"Guillaume representa nuestra nueva generación de líderes. En la dirección de nuestras actividades de helicópteros ha demostrado que tenía una amplia experiencia en los negocios y la industria, así como una mentalidad internacional, y claramente se centró en la creación de valor. Espero con interés trabajar con él en sus nuevas funciones", dijo Tom Enders.

Nuevo presidente de TEDAE



A partir de enero, Jaime de Rábago relevará a Adolfo Menéndez en la presidencia de la Asociación Española de Empresas Tecnológicas de Defensa, Aeronáutica y Espacio (TEDAE), cuyo mandato concluye este año.

Las empresas asociadas de TEDAE coinciden en destacar el gran trabajo realizado por Adolfo Menéndez durante los cuatro años que ha estado al frente de la Asociación y reiteran su agradecimiento por el compromiso y esfuerzo con el que ha desempeñado su mandato.

El nuevo presidente designado por la Junta Directiva de la Asociación, ingeniero industrial del ICAI y de la École Centrale de Paris, cuenta también con una trayectoria profesional vinculada a los sectores tecnológicos integrados en TEDAE, así como con el mundo empresarial, la tecnología y el emprendimiento.

De Jaime de Rábago, anteriormente consejero delegado de Navantia, cabe destacar que es impulsor del Observatorio de Emprendimiento Tecnológico (Odiceo-éveris), socio de la gestora de venture capital de transferencia de tecnología Uninvest, secretario general de la Confederación Española de Sociedades de Garantía Recíproca (SGR-CESGAR), vicedecano del Colegio Nacional de Ingenieros del ICAI (de cuya Escuela de Ingeniería es profesor asociado desde hace más de 20 años) y vicepresidente de la Comisión de Industrialización del Instituto de la Ingeniería de España.

Nombramientos en la dirección de Aena

Juan Carlos Alfonso Rubio, secretario general de CESCE bajo la presidencia de Jaime García-Legaz, ha sido nombrado secretario general y del Consejo de Administración de Aena, la empresa ges- ➤



tora aeroportuaria que desde hace dos meses dirige el hasta entonces presidente de la compañía de gestión integral del crédito comercial.

El Consejo de Administración de Aena ha nombrado también este martes a Óscar Arizcuren Pola como director de Políticas Públicas y Relaciones con Europ. Es Licenciado en Derecho por la Universidad Pública de Navarra y tiene el Título de Experto en Derecho Aeronáutico por la UNED (Universidad Nacional de Educación a Distancia).

Alfonso Rubio pertenece al Cuerpo de Abogados del Estado. Ha desarrollado su trayectoria profesional tanto en la Administración Pública como en el sector privado. Como abogado del Estado: en la Delegación del Gobierno y de la Agencia Tributaria de Guadalajara; abogado del Estado Jefe Adjunto en la Abogacía del Estado del Tribunal Superior de Justicia de Madrid.

Ha sido secretario del Consejo de Administración y director de la Asesoría Jurídica de Correos y Telégrafos; socio responsable del Área de Telecomunicaciones y Derecho Público de KPMG Abogados; director de la Asesoría Jurídica de Sogecable; director de Coordinación en la Sociedad Estatal Loterías y Apuestas del Estado, subdirector General de Regulación del Juego en el Ministerio de Economía y Hacienda; secretario general y del Consejo de Administración del ICEX y secretario general y vicesecretario del Consejo de Administración de CESCE. Colabora como docente en master del Instituto de Empresa, CEU y otros centros universitarios. Pero es, sobre todo, un estrecho colaborador y hombre de confianza del actual presidente de Aena. Sustituye a Matilde García Duarte, que ocupará el puesto de vicesecretaria no consejera.

Cambios en ITP Aero



Tras la aprobación por el Gobierno español de la adquisición del 53,1% del accionariado restante de ITP y como resultado del cambio accionarial, el Consejo de ITP Aero estará constituido por un grupo de directivos de Rolls-Royce y directores independientes, entre los que destacan Alberto García Erauzkin y Josep Piqué, nuevo presidente del Consejo.

El status de ITP Aero como entidad corporativa (“corporate entity”) dentro del grupo Rolls-Royce, garantiza un grado de autonomía organizacional que le permite cumplir con todos sus acuerdos comerciales, al mismo tiempo que cumple los estándares de gobierno y compliance de Rolls-Royce.

Como parte del grupo Rolls-Royce, la compañía, de diseño y producción de componentes de motores aeronáuticos, basada en Zamudio, Vizcaya, mantendrá una estrategia multi-producto segmentada por área de mercado. También seguirá dando servicio a su amplia cartera de clientes actuales, que incluye los mercados de doble pasillo y pasillo único, además de los segmentos de aviación regional y de negocios.

ITP Aero es en la actualidad, un socio importante para el desarrollo del motor UltraFan de Rolls-Royce que ofrecerá una mejora del 25% en eficiencia de combustible respecto a la primera generación de motores Trent de Rolls-Royce. ITP Aero seguirá contribuyendo activamente a este programa en el futuro, mediante el desarrollo de capacidades en operaciones digitales tales como diseño, simulación e industria 4.0.

ITP Aero continuará participando como socio en los principales consorcios europeos de Defensa, así como proveyendo servicios de mantenimiento en una amplia variedad de motores, incluyendo los servicios que presta a las Fuerzas Armadas españolas, un cliente clave en la historia de éxito de ITP Aero. Asimismo, la compañía continuará siendo la empresa española de referencia de motores de Defensa, para los programas actuales y futuros, así como de Soporte en Servicio de la flota española.

Nuevo director general del INTA



El Consejo de Ministros aprobó un Real Decreto por el que se nombra director general del Instituto Nacional de Técnica Aeroespacial "Esteban Terradas" (INTA) al teniente general del Cuerpo General del Ejército del Aire José María Salom Piqueres. Sustituye en el cargo al teniente general Ignacio Azqueta Ortiz, que lo ocupaba desde hace cuatro años.

El nuevo director general del INTA ingresó en la Academia General del Aire y obtuvo el título de teniente en julio de 1979. Ha estado destinado en la Escuela de Reactores; en el Ala núm. 11 y en el Ala núm. 14, donde fue jefe del 142 Escuadrón, del Grupo de Material y del Grupo de Fuerzas Aéreas.

Ha ocupado diferentes puestos en el Estado Mayor del Aire antes de desempeñar la Jefatura del Ala núm. 46. Posteriormente, fue jefe de las secciones de Seguridad de Vuelo y de Operaciones Aéreas, así como del núcleo inicial del Programa del Liderazgo Táctico, en el Estado Mayor del Aire, donde más tarde fue jefe de la División de Planes. En 2010 fue nombrado segundo jefe del Mando Aéreo de Canarias, jefe del Sector Aéreo de Las Palmas y jefe del Estado Mayor del Mando Aéreo de Canarias.

En septiembre de 2012 fue nombrado subdirector general de Coordinación y Planes del INTA. En enero de 2016 pasó a ocupar el puesto de jefe del Mando Aéreo General y actualmente era jefe del Mando Aéreo de Combate.

Nuevo presidente del Consejo Provisional de Eurocontrol



En la 48 reunión del Consejo Provisional de Eurocontrol, el director general de Aviación Civil de España, Raúl Medina Caballero, fue elegido presidente del Consejo Provisional para los años 2018 y 2019, con la posibilidad de renovación por otros dos años.

El Consejo Provisional de Eurocontrol es responsable de implementar la política general de ATM/ANS, según lo decidido por la Comisión Permanente, y de supervisar el trabajo de la Agencia. Los Estados miembros están representados en el Consejo Provisional a nivel de director general de Aviación Civil. La Unión Europea participa en el trabajo del Consejo Provisional.

Nacido en Madrid en 1974, Medina Caballero es ingeniero aeronáutico por la Universidad Politécnica de Madrid y MPA (Master of Public Administration) por la Universidad de Columbia, en la que estuvo estudiando como becario Fulbright. Es funcionario de carrera del Cuerpo de Ingenieros Aeronáuticos.

Empezó su carrera profesional trabajando como ingeniero de sistemas en el Grupo Siemens. En el Ministerio de Fomento ha desempeñado varios cargos, todos ellos en el ámbito regulatorio y supervisor de la actividad del transporte aéreo. Fue subdirector general de Transporte Aéreo de la Dirección General de Aviación Civil y desde el 8 de junio de 2015 es director general de Aviación Civil.

A lo largo de su carrera profesional, ha participado en muchos proyectos internacionales, contribuyendo al trabajo de Eurocontrol, la Unión Europea, la Conferencia Europea de Aviación Civil (ECAC) y OACI. En la actualidad, es miembro del Comité de Coordinación de la ECAC y del Punto Focal para Sistemas de Aviones Pilotos Remotos (RPAS) en ECAC. Medina trabajará junto con los cuatro vicepresidentes del Consejo Provisional.

Relevo en la presidencia del Sepla



El comandante de Iberia Óscar Sanguino González dirigirá el Sindicato Español de Pilotos de Líneas Aéreas (Sepla) durante los próximos cuatro años acompañado de un equipo de pilotos de diferentes compañías aéreas españolas.

Óscar Sanguino González es comandante de Iberia en la flota de Airbus 330/340, con más de 13.000 horas de vuelo. Cuenta con una dilatada carrera en Sepla, donde ha dirigido el Departamento de Servicio al Afiliado los últimos cuatro años. Posee el Máster oficial en gestión de empresas aéreas de la Universidad San Pablo CEU. Tomará posesión oficial de la presidencia el próximo día 10.

La candidatura encabezada por Sanguino fue elegida con un 44% de los votos. Le han seguido las candidaturas del actual presidente, Javier Gómez Barrero, con un 28,22% y la candidatura de Juan Carlos Lozano, con casi un 24%. Un 4% de los votos emitidos han sido en blanco.

Cospedal anuncia un plan de inversión para reactivar la industria de Defensa



Defensa está trabajando para impulsar un ciclo inversor, en el que se incluirán nuevos programas y que sin lugar a dudas, supondrá un cambio de paso y de ritmo en la industria de la defensa española, manifestó la ministra de Defensa, María Dolores de Cospedal, en la inauguración de las Jornadas La industria de Defensa: nuevo escenario presupuestario, organizadas por el diario El Economista en Madrid.

La ministra ha reivindicado "un planeamiento ambicioso en la industria de la defensa" a través de una apuesta "integral e inmediata, decidida y generosa". Cospedal ha destacado que su departamento "asumirá el papel que le corresponde como gestor de la política de adquisiciones así como de responsable primero de la política de defensa, de la que la industria es parte esencial".

Para ello, ha subrayado que España está dispuesta a incrementar su inversión en Defensa no "porque se sienta obligada por otros, al haber firmado un papel junto al resto de países aliados hace tres años", en referencia a la Cumbre de la OTAN en Cardiff de 2014 por la que los países miembros de la Alianza se comprometieron a alcanzar el 2% de gasto dedicado a la defensa.

"El documento que España firmó voluntariamente en Gales es tan solo la consecuencia lógica de un compromiso anterior y muchísimo más importante y trascendente para el Gobierno de España: Hablo del compromiso de este Gobierno con la con la defensa y seguridad de sus ciudadanos. Ese, y no otro, es nuestro principal compromiso: El de proteger a todos los españoles de forma eficaz, de forma eficiente y con todos los recursos que sean necesarios en un espacio cada vez más demandante", ha incidido Cospedal.

Para este objetivo, el papel de la industria es fundamental. "Una nación sin el concurso de una industria eficaz, capaz, eficiente, competitiva y a la vanguardia de la innovación, es un país débil. En un sec-

tor estratégico y sensible como es el sector de la Defensa, no podemos ser meros compradores de servicios", ha explicado la responsable de Defensa para destacar que, "gracias a la pujanza del sector en los últimos años, España ha pasado de ser un mero usuario de sistemas a planear, desarrollar, ejecutar y operar sistemas de armas complejos, unas veces de manera autónoma, otras, en conjunción con nuestros socios europeos".

"La industria española aúna dos cualidades fundamentales: juega un papel como actor imprescindible en la seguridad y protección de los ciudadanos, y es además un sector industrial estratégico generador de una gran capacidad productiva y desarrollo tecnológico", ha apuntado.

Tras proporcionar algunos datos, como los más de 100.000 empleos entre directos e indirectos que genera el sector en España y que cada euro invertido genera 2,5 euros de retorno para toda la economía, María Dolores de Cospedal ha señalado que afrontamos "un cambio de ciclo, parecido al que se afrontó en los años noventa", y la industria española debe estar dispuesta a asumir el reto, centrado tanto en la capacidad de internacionalización como en la investigación, el desarrollo y la innovación.

En este sentido, la ministra de Defensa ha puesto como ejemplo a los Planes Especiales de Armamento, cuya partida de gasto se incluyó por primera vez en los Presupuestos de Defensa en 2017 y que han supuesto un "impulso modernizador que ha logrado transformar ya el tejido industrial de Defensa, que en la actualidad es mucho más dinámico y competitivo, generador de empleo altamente cualificado y que incluso redunda de manera muy importante en la cohesión territorial de nuestro país".

La industria de Defensa, clave para la **seguridad** y soberanía nacional

La Base Industrial y Tecnológica de Defensa (BITD) es clave para la seguridad y soberanía nacional, al aportar el valor diferencial a los sistemas utilizados por nuestras Fuerzas Armadas en las operaciones, que le confieren la ventaja operativa en la acción y la necesaria capacidad de disuasión. Así se define en el Catálogo de la Industria española de Defensa.

Es una actividad estratégica cuyo desarrollo genera, además, importantes retornos para la sociedad en forma de riqueza, empleo cualificado, e innovación tecnológica.

Los retos actuales que tiene que afrontar la BITD nacional vienen marcados por un escenario presupuestario aún limitado, la intensa competencia que ejercen los actores industriales de países consolidados y emergentes y, por último, pero quizás más importante, la reestructuración del mercado y la industria europea de defensa, que está siendo impulsada con cada vez más fuerza desde las instituciones comunitarias.

Ejemplo de ello es la aprobación durante el año 2016 del Plan de Acción Europeo de Defensa (EDAP), que se constituye en piedra angular en cuanto a la Defensa europea, y que tiene un impacto directo en la BITD española.

Es un escenario complejo al que la BITD debe adaptarse, con el apoyo institucional adecuado, para no perder capacidades tecnológicas e industriales clave, que se han obtenido, en una porción muy significativa, gracias al esfuerzo inversor del Ministerio de Defensa. A este respecto, el apoyo que el Ministerio puede prestar a la BITD se asienta sobre dos pilares fundamentales, tal y como expuso la ministra en su intervención el 20 de diciembre de 2016 en la Comisión de Defensa del Congreso: la implementación y seguimiento de la Estrategia Industrial de Defensa –EID–, editada en noviembre de 2015, y la identificación de las Capacidades Industriales y Áreas de Conocimiento que afectan a los intereses esenciales de la Defensa y la Seguridad, aprobadas en el Consejo de Ministros del 29 de mayo de 2015.

El Ministerio de Defensa cuenta en su catálogo con 608 empresas inscritas, de las cuales 415 han facturado algún producto o servicio en el ámbito de defensa a lo largo de 2015, último año del que se dispone de datos en el Registro de Empresas de la DGAM.

El volumen de ventas realizado por la industria de defensa, teniendo en cuenta las ventas civiles, ascendió en ese año a un total de 82.549 millones de euros, de los que el 7,5% es facturación realizada en el sector defensa.

La cifra de negocio en el sector alcanzada por estas empresas en 2015 ha sido de 5.891 millones de euros, destacando el esfuerzo de internacionalización realizado por la industria de defensa española, al facturar en el exterior algo más del 83% del total.

Según la DGAM

La **industria española** de Defensa facturó 82.549 millones de euros en 2015

El volumen de ventas realizado por la industria de defensa española en 2015, teniendo en cuenta las ventas civiles, ascendió a un total de 82.549 millones de euros, de los que el 7,5% es facturación realizada en el sector defensa, según figura en el Catálogo de la Industria Española de Defensa, que acaba de publicar la Dirección General de Armamento y Material (DGAM).

La cifra de negocio en el sector defensa alcanzada por estas empresas en 2015 ha sido de 5.891 millones de euros, donde destaca el importante esfuerzo de internacionalización realizado por la industria de defensa española, al facturar en el exterior algo más del 83% del total.

Este esfuerzo se pone de manifiesto si se comparan los 4.914 millones de euros facturados en el exterior en 2015, con los 2.349 millones del año 2011, cuando la actividad exportadora apenas superaba el 43% del total en el mercado de defensa.

El Ministerio de Defensa cuenta en su catálogo con 608 empresas inscritas, de las cuales 415 han facturado algún producto o servicio en el ámbito de defensa a lo largo del año 2015,último año del que se dispone de datos agregados en el Registro de Empresas de la DGAM.

Las empresas pertenecientes a la industria de defensa española cuentan en plantilla con 209.086 puestos de trabajo dedicados tanto a la actividad de defensa como civil.

Estas empresas han generado en 2015 casi 21.000 empleos directos y cerca de 30.000 indirectos o inducidos alrededor de la actividad desarrollada por estas empresas.

La industria de defensa cuenta en cada uno de los sectores industriales con una o más empresas tractoras que generan una actividad de gran importancia para la industria de defensa auxiliar, compuesta, por su parte, de un amplio tejido de pymes altamente competitivas, que cuentan en numerosas ocasiones con un alto contenido tecnológico. Estas pymes, con menos de 250 empleados, constituyen más del 81 % del total de empresas de la industria de defensa en España, siendo el resto grandes empresas.

La industria española de Defensa en cifras

- El Ministerio de Defensa cuenta en su catálogo con 608 empresas inscritas, de las cuales 415 han facturado algún producto o servicio en el ámbito de defensa a lo largo del año 2015, último año del que se dispone de datos agregados en el Registro de Empresas de la DGAM.

- El volumen de ventas realizado por la industria de defensa, teniendo en cuenta las ventas civiles, ascendió en ese año a un total de 82.549 millones de euros, de los que el 7,5% es facturación realizada en el sector defensa.

- La cifra de negocio en el sector defensa alcanzada por estas empresas en 2015 ha sido de 5.891 millones de euros, donde destaca el importante esfuerzo de internacionalización realizado por la industria de defensa española, al facturar en el exterior algo más del 83% del total.

- Las empresas pertenecientes a la industria de defensa española cuentan en plantilla con 209.086 puestos de trabajo dedicados tanto a la actividad de defensa como civil. Estas empresas han generado en 2015 casi 21.000 empleos directos y cerca de 30.000 indirectos o inducidos.

- La industria de defensa auxiliar está compuesta por un amplio tejido de pymes altamente competitivas, que cuentan en numerosas ocasiones con un alto contenido tecnológico. Estas pymes, con menos de 250 empleados, constituyen más del 81% del total de empresas de la industria de defensa en España, siendo el resto grandes empresas.

ILA BERLIN

INNOVATION AND LEADERSHIP IN AEROSPACE

April 25–29, 2018

Berlin ExpoCenter Airport
www.ila-berlin.com







Boeing y Embraer negocian su fusión, a la que Brasil se opone

El constructor aeronáutico norteamericano Boeing y el brasileño Embraer confirmaron sus negociaciones sobre una posible fusión. "No hay garantía de que de estas conversaciones acaben en una transacción, que estaría sujeta a la aprobación del gobierno brasileño, los reguladores y las juntas directivas de ambas compañías", dijeron en su comunicado conjunto. El Gobierno brasileño ya ha manifestado su oposición a la venta de Embraer.

Boeing estaría interesado en reforzar su posición en los aviones de media distancia. Estas negociaciones responderían al reciente acuerdo entre su competidor europeo Airbus y el constructor canadiense Bombardier, que disputa segmentos de mercado similares a los de Embraer.

Los mercados empezaron a agitarse después de que Wall Street Journal afirmara que Boeing hizo una oferta con fuerte valoración por la adquisición de acciones de Embraer y que las dos partes solo aguardarían la venia del gobierno brasileño, que dispone de una "golden share" (acción con poder de veto) en el grupo brasileño.

Según el diario Folha de S.Paulo, el presidente brasileño, Michel Temer dijo que "Embraer nunca será vendida" bajo su mandato.

Por su parte, el Sindicato de los Metalúrgicos rechazó el proyecto de absorción de la empresa brasileña por la norteamericana. "Embraer emplea actualmente a unos 16.000 trabajadores y ya venía adoptando una política de profunda desnacionalización de la producción. La venta a Boeing va a comprometer esos puestos de trabajo y la misma permanencia de la fábrica en el país", indicó el sindicato en un comunicado.

"El gobierno brasileño ya ha manifestado su veto a la absorción de Embraer por Boeing"

"Embraer es estratégica para el país y no puede venderse al capital extranjero. Exigimos que el gobierno federal vete la venta y vuelva a estatalizar Embraer, para preservar y restituir este patrimonio nacional", agregó el comunicado sindical.

Embraer, nacido como grupo estatal en 1969, fue privatizado en 1994. En los primeros nueve meses de 2017, los ingresos netos de Embraer fueron de 4.106,3 millones de dólares, casi idénticos a los 4.189,7 millones del año 2016. En ese periodo había entregado 78 aeronaves comerciales y 59 ejecutivas.

El Gobierno brasileño ya ha manifestado su oposición a la absorción de Embraer por Boeing. "La venta de Embraer a Boeing no es posible", dijo el presidente de Brasil, Michel Temer, después de que ambos constructores aeronáuticos confirmaran el pasado jueves las negociaciones existentes. "El objetivo de la "acción de oro" es precisamente que el Gobierno tome una decisión como ésta", añadió el presidente.

Boeing, por su parte, intentó calmar las preocupaciones brasileñas después de que Temer y el ministro de Defensa, Raúl Jungmann, anunciaran su veto a cualquier oferta pública de adquisición (OPA) del constructor aeronáutico de Brasil.

El presidente brasileño, en cambio, añadió que "agradecería una inyección de capital extranjero en Embraer", pero recordó que esta empresa, que también fabrica aviones militares y es uno de los productos con más éxito de la política industrial brasileña, "sigue siendo un foco de orgullo nacional".

Temer dijo en una conferencia de prensa que estudiaría cualquier decisión de ambas empresas sobre una alianza, apuntando que su gobierno podría usar su "acción de oro" en la compañía para bloquear el control extranjero de la empresa estatal, totalmente privatizada en 2006. "Cuando llegue una decisión, la examinaré", dijo Temer.

Por su parte, el ministro de Defensa, Raúl Jungmann, dijo que el Gobierno daría la bienvenida a una alianza comercial con Boeing. "Estamos a favor de esta y otras asociaciones", dijo Jungmann durante la conferencia de prensa con el presidente. Pero también señaló que el control extranjero de la compañía estaba fuera de discusión, citando el papel central de Embraer en la industria de defensa de Brasil.

El presidente de EE UU, Donald Trump, quiere un cambio en la política espacial nacional que establece un programa integrado liderado por ese país con socios del sector privado para volver a la Luna y luego a Marte y más allá.

Trump quiere al hombre de nuevo en la Luna



Trump autorizó al administrador interino de la Nasa, Robert M. Lightfoot, a "liderar un programa innovador de exploración espacial para enviar astronautas estadounidenses de nuevo a la Luna, y eventualmente a Marte", durante el acto de la firma de la Directiva de Política Espacial 1, en virtud de la cual, la Nasa debe restablecer el liderazgo estadounidense en el espacio, creará empleos y mejorará la seguridad nacional del país.

Representantes del Congreso y del Consejo Nacional del Espacio se unieron al presidente, al ex astronauta del Apolo, Jack Schmitt, y a la actual astronauta de la Nasa, Peggy Whitson, para la firma de la Directiva, que supone un cambio en la política espacial naciona.

La política exige que el administrador de la Nasa "lidere un programa de exploración innovador y sostenible con socios comerciales e internacionales para permitir la expansión humana a través del sistema solar y para traer de vuelta a la Tierra nuevos conocimientos y oportunidades", señala la Directiva.

"El esfuerzo organizará más eficazmente al gobierno, la industria privada y los esfuerzos internacionales para devolver a los humanos a la Luna, y sentará las bases que eventualmente permitirán la exploración humana de Marte".

"La directiva que voy a firmar reorientará el programa espacial de EE UU en exploración y descubrimiento humano", dijo el presidente Trump. "Marca el primer paso para regresar a los astronautas estadounidenses a la Luna por primera vez desde 1972, para su exploración y uso a largo plazo. Esta vez, no solo plantaremos nuestra bandera y dejaremos nuestras huellas; estableceremos una base para una eventual misión a Marte, y tal vez algún día, a muchos mundos más allá".

La directiva surgió de una recomendación unánime del nuevo Consejo Nacional del Espacio, presidido por el vicepresidente Mike Pence, después de su primera reunión el 5 de octubre. Además de la dirección para planificar el retorno humano a la Luna, la política también pone fin al esfuerzo existente de la Nasa para enviar humanos a un asteroide. El presidente restauró el Consejo Nacional del Espacio en julio para asesorar y ayudar a implementar su política espacial con la exploración como una prioridad nacional.

"Bajo el liderazgo del presidente Trump, EE UU liderará en el espacio una vez más en todos los frentes", dijo el vicepresidente Pence. "Como ha dicho el presidente, el espacio es la 'próxima gran frontera estadounidense', y es nuestro deber, y nuestro destino, resolver esa frontera con liderazgo, coraje y valores estadounidenses. La firma de esta nueva directiva es otra promesa del presidente Trump ".

Entre otros dignatarios presentes en el acto de la firma, estaban los astronautas de la Nasa, el senador Harrison "Jack" Schmitt, Buzz Aldrin, Peggy Whitson y Christina Koch. Schmitt aterrizó en la Luna exactamente 45 años antes del momento de la firma de esta Directiva como parte de la misión Apollo 17 de la Nasa y es la persona viva que puso el pie por última vez en suelo lunar.

Aldrin fue la segunda persona en caminar sobre la Luna durante la misión Apolo 11. Whitson habló con el presidente desde el espacio en abril a bordo de la Estación Espacial Internacional (ISS) y batió el récord de permanencia en el espacio por un astronauta estadounidense en septiembre. Koch es miembro de la promoción de astronautas de 2013 de la Nasa.